

Businessclub Global Sourcing

Kennisoverdracht door ervaringsuitwisseling tussen bedrijven

Veel bedrijven kopen aan in het buitenland of vinden het opportuun om de sourcing-mogelijkheden in het buitenland te onderzoeken. Hoe ontwikkelt een bedrijf een global sourcing network? Hoe een globale sourcing – strategie uitbouwen? Wat komt bij import kijken? Vereist elke aankoop in het buitenland een andere aanpak?

Doelstelling van de Businessclub Global Sourcing 2012 is door ervaringsuitwisseling de belangrijke theoretische maar vooral de meest praktische aspecten van het aankopen, de aankoopstrategie op Europese en verdere markten (BRIC, NEXT 11, Oost-Europa...) in de kijker te zetten. Nuttige tools en inzichten van experts en collega-aankopers om uw inkoop-aanpak verder uit te bouwen.

Thema's & inhoud

Businessclub Global Sourcing deelt inzichten, kennis en ervaringen op volgende domeinen:

- Forecasting
- TCO vanuit financieel standpunt
- E-Sourcing / E-Procurement
- Duurzaam inkopen en Corporate Social Responsibility
- Innovatie binnen inkoop (inbreng van leveranciers)
- Verschillende sourcing regio's
- Toekomst van sourcing in België
- MRP / ERP systemen
- Self - assessment van de inkoop afdeling
- Cultural awareness
- Supply risk (controleren/beheersen)
- Partnerships
- Inkoop vanuit verkooperspectief
- Getuigenissen van Bedrijven uit de regio
- Supply Chain Management & Financiering
- HR voor inkoop
- Wisselrisico's / Hedging

Voor wie

Sourcing - / Purchase - Managers, Aankoopverantwoordelijken, Bedrijfsleiders en Business-strategen ... van bedrijven die reeds de eerste stappen hebben gezet op de internationale markt en hun wereldwijde aankoopstrategie wensen te optimaliseren.

Aanpak

- Acht sessies (telkens op een maandagavond) met vaste netwerkgroep, gestuurd door twee ervaringsdeskundigen uit het bedrijfsleven in de periode van januari 2012 tot december 2012 en twee businesscardmeetings voor alle deelnemers van de internationale businessclubs.
- Peters van de businessclub
 - **Thierry Dewaele, Global Purchase Manager, Bekaert**
Jarenlange ervaring in het sourcen van technische stukken en grondstoffen in Oost-Europa, Rusland, China, India,
 - **Isabelle Vancraeynest, directeur Van Marcke Service**
Lange praktijkervaring in het wereldwijd sourcen van afgewerkte producten, met normeringen, in private label verpakking, in tijden van van stijgende grondstof-en transportprijzen. Strenge kwaliteitsbewaking. Internationale negotiatie met A-merken.
- Opstartsessie / Kick – off op maandag 30 januari 2012
 - Kennismaking met de andere deelnemende bedrijven
 - Afspreken van thema's en data in 2012

Investering

- Voka - leden € 1.200 (excl. BTW)
- Niet - leden € 1.800 (excl. BTW)

Bespaar 50%!

U kan gebruik maken van de KMO-portefeuille. www.kmo-portefeuille.be. Dit betekent dat een opleiding voor 50% wordt betaald door de Vlaamse Overheid, mits u aan de voorwaarden voldoet. Erkenningsnummer: DV.O104126.

INSCHRIJVINGSSTROOK

Wenst in te schrijven voor "Businessclub Global Sourcing"

Bedrijf	Ondernemingsnummer
<hr/>	
Persoon	
<hr/>	
Functie	
<hr/>	
Adres	
<hr/>	
Postcode	Gemeente
<hr/>	
Tel	Fax
<hr/>	
E-Mail	
<hr/>	
Datum	Handtekening
<hr/>	

Meer info of inschrijving

Griet Witdouck – ☎ 056 23 13 96 - 📠 056 23 50 69 - 📧 griet.witdouck@voka.be
www.flanderstradelink.be

